

УТВЕРЖДАЮ

Директор ООО «Статус лизинг»



/ Кошевой А.О.

**ООО «Статус лизинг»**

**ДЕКЛАРАЦИЯ  
«WHITE PAPER»**

**О СОЗДАНИИ И РАЗМЕЩЕНИИ ЦИФРОВЫХ ЗНАКОВ  
(ТОКЕНОВ) STATLSNG\_(BYN\_18)  
(выпуск ICO №18 в белорусских рублях)**

Минск 2020

## ГЛОССАРИЙ

**Декларация «White Paper» (далее – Декларация)** – документ, содержащий сведения о деятельности, для которой привлекаются инвестиции посредством размещения токенов, и компании, планирующей ее осуществлять.

**Токен** – цифровой знак, представляющий собой запись в реестре блоков транзакций (блокчейне), иной распределенной информационной системе, которая удостоверяет наличие у владельца цифрового знака (токена) прав на объекты гражданских прав и (или) является криптовалютой.

**Stable coin** - цифровые знаки (токены), используемые в качестве единицы расчета для совершения операций в информационной системе общества с ограниченной ответственностью «ДФС» (ООО ДФС).

**ООО ДФС** – оператор криптоплатформы в значении Декрета Президента Республики Беларусь №8 «О развитии цифровой экономики» от 21 декабря 2017 г.

**ICO** – первичное размещение цифровых знаков (токенов) – форма привлечения инвестиций в виде продажи инвесторам фиксированного количества цифровых знаков (токенов), полученных разовой или ускоренной эмиссией, или форма первичного предложения цифровых знаков (токенов).

**Блокчейн** – выстроенная на основе заданных алгоритмов в распределенной децентрализованной информационной системе, использующей криптографические методы защиты информации, последовательность блоков с информацией о совершенных в такой системе операциях.

### *Общая информация об ООО «Статуслизинг»*

ООО «Статус лизинг» зарегистрировано решением Минского городского исполнительного комитета 21.03.2014г. в Едином государственном регистре юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за №192241323, включено в Реестр лизинговых организаций Национального банка Республики Беларусь (номер свидетельства о включении в реестр-№26 от 16.10.2014г.).

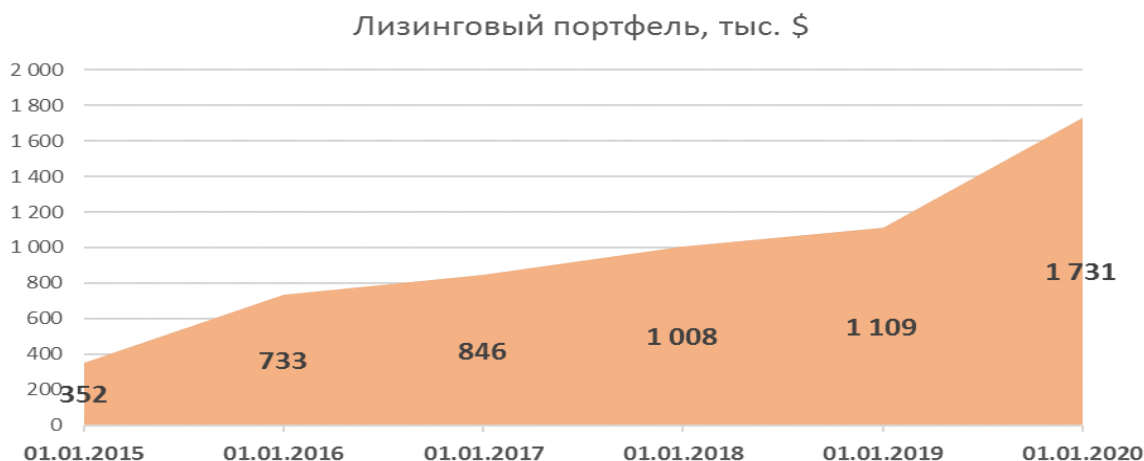
Адрес компании: 220034, г. Минск, ул. Смолячкова 4-105, [info@status-leasing.by](mailto:info@status-leasing.by). Сайт компании: [www.status-leasing.by](http://www.status-leasing.by), <http://статус-лизинг.бел>

ООО «Статус лизинг» работает на рынке лизинговых услуг более 6 лет. За время существования компания успешно показала себя в таких видах деятельности, как:

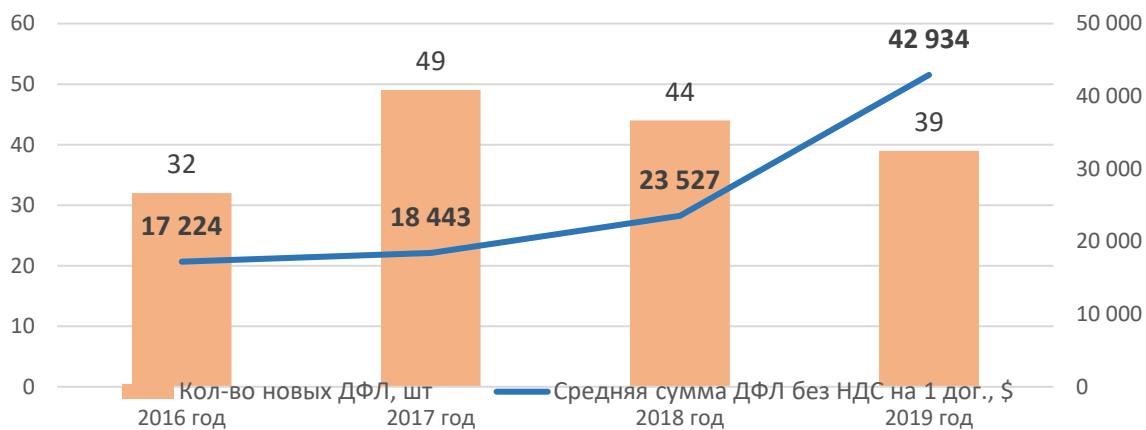
- Лизинг легковых автомобилей;
- Лизинг строительной и грузовой техники;
- Лизинг мотоциклов;
- Лизинг вычислительной техники;
- Лизинг коммерческой недвижимости;
- Лизинг для физических лиц.

Дополнительно организация развивает дополнительный вид деятельности – предоставление в аренду различного имущества.

## Динамика развития:



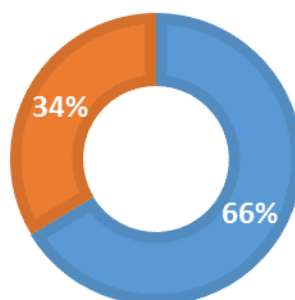
Динамика  
новые ДФЛ, шт / средняя сумма ДФЛ, \$  
(ДФЛ - договора финансового лизинга)



По результатам 2019 года было следующее соотношение физических и юридических лиц:

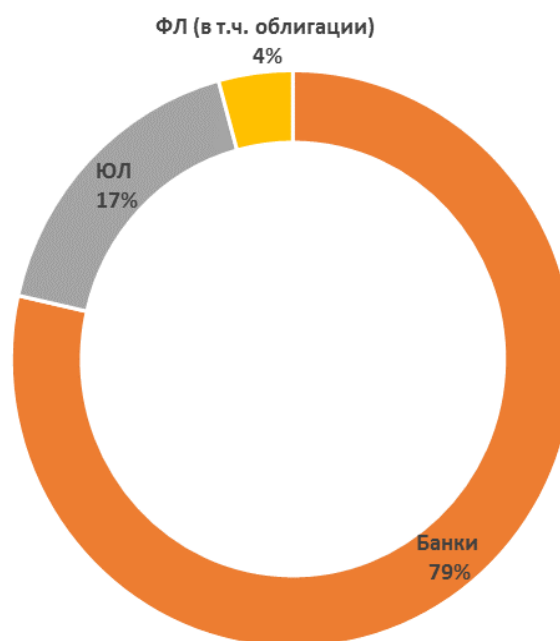
## СТРУКТУРА ЛИЗИНГОПОЛУЧАТЕЛЕЙ

■ Юридические лица    ■ Физические лица



Большая часть договоров лизинга, заключенных за период деятельности компании, произведена за счет привлеченных ресурсов коммерческих банков Республики Беларусь, реализации облигаций собственной эмиссии на внутреннем рынке ценных бумаг. ООО «Статус лизинг» успешно пользуется различными финансовыми инструментами и является надежным партнером, что подтверждено безупречной кредитной историей.

## Структура финансирования, \$



Перспективным направлением развития компании является наращивание оборотов по всем видам услуг и предоставление новых, таких как:

- Лизинг потребительских товаров для физических лиц;

- Создание пакетных предложений с производителями предметов лизинга;
- Аренда имущества;
- Управление парком автомобилей.

Стратегия развития компании направлена на повышение доли на рынке лизинговых услуг Республики Беларусь в среднесрочной перспективе и выход на цифровую платформу по привлечению финансирования.

Основной целью привлечения ресурсов в рамках настоящего ИСО является частичное финансирование лизинговой деятельности компании ООО «Статус лизинг» -предоставление новых услуг лизинга и аренды клиентам.

Реализация проекта позволит:

- Обеспечить финансирование новых лизинговых проектов;
- Повысить качество оказываемых услуг;
- Расширить спектр услуг;
- Увеличить объем оказываемых услуг;
- Ускорить оборачиваемость капитала;
- Снизить себестоимость предоставляемых услуг.

Привлечение финансирования путем размещения и реализации токенов с использованием информационной системы является одним из инновационных и наиболее удобных для лизинговой компании с точки зрения эффективности управления средствами для увеличения доходности на полученные денежные средства.

Привлечение инвестиций путем размещения и реализации токенов в общем объеме 500000 белорусских рублей планируется направить на увеличение лизингового портфеля. Лизинговой компании необходим постоянный поток финансовых ресурсов для удовлетворения существующего и отложенного спроса на услуги лизинга со стороны физических и юридических лиц. Результаты расчетов показывают, что, увеличив лизинговый портфель за счет инвестиций и увеличения количества партнеров ООО «Статус лизинг» сможет увеличить свою долю на рынке и наращивать размер прибыли.

На предприятии внедрено программное обеспечение, которое позволяет сокращать сроки обслуживания клиентов, уменьшить сроки документооборота и более качественно проводить их анализ. В компании ООО «Статус лизинг» работает 5 человек. Все сотрудники имеют высшее образование и опыт работы в лизинговых организациях.

#### **Состояние лизинговой отрасли и положение на рынке лизинговых услуг.**

По состоянию на 31.12.2019 г. в реестр лизинговых организаций Национальным банком было включено 108 предприятий. Лизинговые организации преимущественно расположены в г. Минске. По итогам 2019 года явными лидерами рынка являются три организации: Промагролизинг, АСБ Лизинг и Райффайзен-Лизинг. ООО «Статус лизинг» лизинг занимает 23 строку в рейтинге лизинговых организаций (Ассоциация лизингодателей С.В. Шиманович, А.И. Цыбулько БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК ЛИЗИНГА. ОБЗОР 2019, г.Минск, Энциклопедикс 2020).

Согласно проведенного исследования темпы роста бизнеса ООО «Статус лизинг» выше, чем в среднем по рынку. Среднее значение -1,24.

По темпам роста объема нового бизнеса на 6-м:

№	Наименование организации	Значение, %
5	РЕСО-БелЛизинг	1,745
6	<b>Статус лизинг</b>	<b>1,727</b>
7	Микро Лизинг	1,5

Следует отметить, что на лизинговом рынке Республики Беларусь продолжают происходить изменения. Снижаются темпы роста как бизнеса с 1.64 до 1.24, так и нового бизнеса с 1.62 до 1.17. Снижается доходность лизинговых сделок. Сдерживающим фактором является низкая рентабельность деятельности потенциальных лизингополучателей (юридических лиц), которая ниже не только сложившейся лизинговой ставки, но и ставки рефинансирования. Продолжается рост сегмента потребительского лизинга, однако и он близок к насыщению.

Для увеличения нормы прибыли необходимо проводить мероприятия по снижению затрат в деятельности лизинговой компании. Ожидается, что в краткосрочной перспективе будет наблюдаться дальнейший рост объемов нового бизнеса лизинговых компаний.

### Стратегия маркетинга ООО «Статус лизинг»

Ниже представлен SWOT-анализ сильных и слабых сторон деятельности ООО «Статус лизинг»:

<b>Сильные стороны</b>	<b>Слабые стороны</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Безупречная кредитная история;</li> <li>• Опыт работы на рынке (6 лет);</li> <li>• Знания и опыт управленческого персонала;</li> <li>• Низкая текучесть кадров;</li> <li>• Прогрессивные технологии работы;</li> <li>• Эффективные бизнес-процессы;</li> <li>• Высокое качество обслуживания клиентов;</li> <li>• Стандартизированные продукты;</li> <li>• Налаженные отношения с партнерами.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Недостаточная диверсификация источников финансирования;</li> <li>• Высокие процентные ставки;</li> <li>• Система мотивации персонала;</li> <li>• Невысокий, по сравнению с конкурентами, уровень собственного капитала.</li> </ul>
<b>Возможности</b>	<b>Угрозы</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Перспективность лизинговых продуктов, планируемых к реализации;</li> <li>• Большая ёмкость неохваченного рынка;</li> <li>• Возможность заимствования на внешних рынках под более низкие процентные ставки;</li> <li>• Возможность привлечения новых</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Снижение деловой активности;</li> <li>• Нестабильная макроэкономическая ситуация;</li> <li>• Падение платежеспособности бизнеса и населения;</li> <li>• Копирование продуктов конкурентами.</li> </ul>

форм финансирования; • Введение новейших стандартов финансирования; • Ускорение оборачиваемости капитала за счет предложения краткосрочных сделок с физическими лицами.	
---	--

Главная стратегическая цель ООО «Статус лизинг» – стать универсальной лизинговой компанией, которая работает со всеми типами клиентов на этой основе обеспечить высокую рентабельность бизнеса и получение прибыли.

Главной стратегической задачей ООО «Статус лизинг» является повышение эффективности функционирования в долгосрочной перспективе через формирование сбалансированного лизингового портфеля, укрепление платежеспособности и оборачиваемости ресурсов, что позволит ускорить рост собственного капитала компании.

В части маркетинговой стратегии основными задачами на среднесрочную перспективу являются:

- Обеспечение роста прибыли;
- Обеспечение высокого качества предоставляемых услуг;
- Обеспечение эффективности бизнеса;
- Обеспечение узнаваемости бренда.

Для достижения цели деятельности компании планируется проведение следующих мероприятий:

- Расширение продуктовой линейки;
- Совершенствование действующих лизинговых продуктов;
- Непрямые продажи;
- Прямые продажи;
- Рекламная кампания по продвижению сайта [www.status-leasing.by](http://www.status-leasing.by);
- Создание новой версии сайта [www.status-leasing.by](http://www.status-leasing.by), создание личных кабинетов для клиентов на сайте;
- Создание мобильного приложения для клиентов.

### **Непрямые продажи**

Партнерами ООО «Статус лизинг» являются предприятия и организации, которые не являются лизинговыми компаниями, однако по роду своей деятельности могут оказывать содействие в продаже лизинговых услуг и информационную поддержку.

Для продвижения услуг планируется использовать следующую систему маркетинговых мероприятий:

- Постоянное развитие сотрудничества с потенциальными партнерами по вопросам создания новых продуктов и форм сотрудничества;
- Постоянный анализ сегментов рынка и состояния дел у конкурентов.

Концепция продаж основывается на следующем - лизинговые ставки не выше, чем у конкурентов, при поддержании высокого качества оказываемых услуг и

большим наполнением лизингового продукта дополнительными услугами. Больше услуги за ту же плату.

Наиболее перспективными партнерами с точки зрения активного развития бизнеса компании являются интернет-магазины бытовой техники, автодилеры, производители и поставщики различных машин и оборудования.

### **Прямые продажи**

Привлечение новых клиентов будет осуществляться преимущественно посредством:

- Проведения собственных PR-мероприятий;
- Телефонного обзвона баз данных потенциальных клиентов («холодные» звонки);
- Личных контактов сотрудников компании;
- Формирования собственной агентской сети;
- Формирования и развития точек продаж в регионах.
- Интернет –рекламы.

Планируется дальнейшее развитие и популяризация продаж лизинговых услуг через интернет, как наиболее прогрессивный и эффективный инструмент формирования спроса и упрощения процедуры оформления лизинговых сделок.

Для рекламы продуктов создается новый современный сайт, содержащий исчерпывающую информацию об услуге, каталог автомобилей и другие полезные сведения для клиентов. Сайт создается с учетом дальнейшего более эффективного SEO продвижения его в поисковых системах. Сайт будет оптимизирован для любого типа устройств. В дальнейшем планируется создание личных кабинетов клиента на сайте и мобильного приложения для клиента на мобильных устройствах

Для рекламы продукта компании используется контекстная реклама, контекстно –медийная реклама, будет усилена таргетированная реклама в социальных сетях (Facebook, Instagram, VK).

На постоянной основе анализируются поведенческие характеристики пользователей корпоративного сайта с целью повышения его юзабилити и своевременных внесений правок.

#### **1. Характеристики эмитируемых Токенов**

Токены, эмитируемые в рамках настоящего ICO STATLSNG\_(BYN\_18) (выпуск ICO №18 в белорусских рублях), номинированы в BYN.sc (белорусских рублях), имеют равную номинальную стоимость и сроки осуществления прав вне зависимости от времени приобретения Токенов Инвесторами.

#### **2. Количество эмитируемые Токенов, номинал, объем выпуска**

В рамках проведения настоящего ICO эмитируются Токены в количестве 5 000 (пять тысяч) единиц, номиналом 100 BYN.sc (эквивалент 100 (сто) белорусских рублей), в объеме – 500 000 (пятьсот тысяч) белорусских рублей в эквиваленте.



### **3. Способ размещения Токенов**

Размещение Токенов в рамках настоящего ICO осуществляется Организатором ICO через собственную онлайн-площадку <https://finstore.by> путем открытой продажи от имени и по поручению Заказчика ICO физическим и юридическим лицам – резидентам и нерезидентам Республики Беларусь, зарегистрированным в установленном порядке в информационной системе Организатора ICO (далее – Инвесторы).

### **4. Срок размещения и период обращения Токенов**

Дата начала первичного размещения Токенов – 27.07.2020.

Дата окончания первичного размещения Токенов - 26.07.2022.

Токены, не реализованные инвесторам в период первичного размещения, считаются аннулированными Заказчиком ICO.

Период обращения Токенов: 27.07.2020 - 26.07.2023.

### **5. Порядок приобретения токенов**

Инвесторы осуществляют приобретение Токенов в рамках настоящего ICO с использованием личного кабинета и виртуального кошелька, открытого в информационной системе Организатора ICO в установленном порядке.

Для приобретения Токенов в рамках настоящего ICO Инвестор должен пополнить виртуальный кошелек на соответствующую сумму BYN.sc, путем их приобретения за белорусские рубли.

### **6. Цена Токенов при размещении**

Токены в рамках настоящего ICO размещаются по цене, равной номинальной стоимости Токена. 1 Токен STATLSNG\_(BYN\_18) = 100 BYN.sc.

### **7. Основания, по которым эмиссия Токенов может быть признана несостоявшейся**

Настоящей декларацией «White Paper» не устанавливаются основания, по которым эмиссия Токенов может быть признана несостоявшейся.

### **8. Порядок расчета и выплаты дохода по Токенам**

По Токенам в рамках настоящего ICO установлен постоянный доход в BYN.sc, исчисляемый в процентах от номинала Токена (далее – доход).

Ставка процента – 15,5 (пятнадцать целых и пять десятых) процентов годовых.

Расчет дохода производится:

в BYN.sc с учетом округления;

исходя из номинального значения процентной ставки за каждый день владения Токеном (процентная ставка, годовых);

исходя из фактического количества дней в году – 365 или 366 дней.

Расчетная сумма процентов (РСП) определяется по следующей формуле:

$$РСП = \sum_{i=1}^{ДП} ОЗ_i * \frac{НПС}{100} * \frac{1}{ДГ}$$

где,

РСП – расчетная сумма процентов

НПС – номинальная процентная ставка в виде процентов годовых

ДГ – количество дней в году (принято в расчет 365 дней в году или в високосном году – 366 дней)

ДП – количество дней пользования (владения Токеном)

ОЗ<sub>i</sub> – остаток задолженности за каждый день *i* в период [1;ДП]

Округление, сумм начисленных процентов в BYN.sc осуществляется в соответствии с правилами математики до двух десятичных знаков после запятой (целая часть – рубли, дробная часть – копейки).

Округление осуществляется с учетом третьей цифры после запятой в следующем порядке:

если третья цифра после запятой больше или равна 5, то вторая цифра после занятой увеличивается на единицу;

если третья цифра после занятой меньше 5, то увеличение не производится.

Зачисление (выплата) дохода Инвесторам на Токены в рамках настоящего ICO производится ежемесячно пятого числа месяца, следующего за отчетным (день начисления и зачисления в кошелек Инвесторов).

Расчетный период:

за первый месяц – с даты приобретения Токена по последний календарный день месяца включительно;

Расчетный период в следующих месяцах — с первого календарного дня месяца по последний календарный день месяца включительно;

Расчетный период за последний месяц – с первого календарного дня месяца по день окончания обращения Токена включительно.

График начисления дохода по Токенам:

№	Период начисления дохода:			Дата выплаты дохода
	начало периода	конец периода	продолжительность периода, календарных дней	
1	2	3	4	5
1.	27.07.2020	31.07.2020	5	05.08.2020
2.	01.08.2020	31.08.2020	31	05.09.2020
3.	01.09.2020	30.09.2020	30	05.10.2020
4.	01.10.2020	31.10.2020	31	05.11.2020
5.	01.11.2020	30.11.2020	30	05.12.2020
6.	01.12.2020	31.12.2020	31	05.01.2021
7.	01.01.2021	31.01.2021	31	05.02.2021
8.	01.02.2021	28.02.2021	28	05.03.2021
9.	01.03.2021	31.03.2021	31	05.04.2021
10.	01.04.2021	30.04.2021	30	05.05.2021
11.	01.05.2021	31.05.2021	31	05.06.2021
12.	01.06.2021	30.06.2021	30	05.07.2021
13.	01.07.2021	31.07.2021	31	05.08.2021
14.	01.08.2021	31.08.2021	31	05.09.2021
15.	01.09.2021	30.09.2021	30	05.10.2021
16.	01.10.2021	31.10.2021	31	05.11.2021
17.	01.11.2021	30.11.2021	30	05.12.2021

18.	01.12.2021	31.12.2021	31	05.01.2022
19.	01.01.2022	31.01.2022	31	05.02.2022
20.	01.02.2022	28.02.2022	28	05.03.2022
21.	01.03.2022	31.03.2022	31	05.04.2022
22.	01.04.2022	30.04.2022	30	05.05.2022
23.	01.05.2022	31.05.2022	31	05.06.2022
24.	01.06.2022	30.06.2022	30	05.07.2022
25.	01.07.2022	31.07.2022	31	05.08.2022
26.	01.08.2022	31.08.2022	31	05.09.2022
27.	01.09.2022	30.09.2022	30	05.10.2022
28.	01.10.2022	31.10.2022	31	05.11.2022
29.	01.11.2022	30.11.2022	30	05.12.2022
30.	01.12.2022	31.12.2022	31	05.01.2023
31.	01.01.2023	31.01.2023	31	05.02.2023
32.	01.02.2023	28.02.2023	28	05.03.2023
33.	01.03.2023	31.03.2023	31	05.04.2023
34.	01.04.2023	30.04.2023	30	05.05.2023
35.	01.05.2023	31.05.2023	31	05.06.2023
36.	01.06.2023	30.06.2023	30	05.07.2023
37.	01.07.2023	26.07.2023	26	27.07.2023

Доход выплачивается инвесторам, являющимся владельцами Токенов исходя из фактического остатка Токенов в виртуальных кошельках по состоянию на 23:59:59 последнего дня периода начисления и выплаты дохода. Фактическое зачисление дохода в виртуальные кошельки инвесторов осуществляет Организатор ICO по поручению Заказчика ICO.

Доход инвесторам выплачивается путем зачисления в виртуальные кошельки инвесторов Токенов BYN.sc.

#### **9. Условия и порядок досрочного погашения Токенов**

Заказчик ICO вправе по собственной инициативе осуществить досрочное погашение выпущенных в обращение в соответствии с настоящей декларацией Токенов (либо их части) до завершения периода обращения Токенов в следующих случаях:

- принятия соответствующего решения общим собранием учредителей Заказчика ICO;
- выкуп Токенов Заказчиком ICO в порядке, определенном в настоящей декларации.

При досрочном погашении Токенов в рамках настоящего ICO инвесторам выплачивается номинальная стоимость Токенов ICO, а также доход за последний период начисления дохода. Погашение Токенов осуществляется путем зачисления Токенов BYN.sc в виртуальные кошельки инвесторов. Округление полученных значений осуществляется в соответствии с правилами математического округления (см. выше). При досрочном погашении Токенов выплата дохода инвесторам производится за последний период исходя из фактического срока владения Токенами в последнем периоде в порядке, указанном в настоящей декларации.

Заказчик ICO уведомляет инвесторов – держателей Токенов о намерении досрочно погасить находящиеся в обращении Токены (их части) не менее чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты совершения процедуры досрочного погашения (выкупа). Инвесторы уведомляются о досрочном погашении

находящихся в обращении Токенов путем публикации соответствующей информации на официальных сайтах Заказчика ICO и Организатора ICO.

Заказчик ICO обязуется осуществить досрочное погашение размещенных в соответствии с настоящей декларацией токенов, но не более 30 процентов от реализованных токенов (погасить токены до наступления срока завершения их обращения) в следующие даты:

01.02.2021 – 05.02.2021;

01.08.2021 – 05.08.2021;

01.02.2022 – 05.02.2022;

01.08.2022 – 05.08.2022;

01.02.2023 – 05.02.2023.

Инвесторы вправе требовать досрочного погашения Токенов только в указанные даты при условии размещения на платформе <https://finstore.by> заявки на досрочное погашение Токенов в следующие даты (периоды):

01.12.2020 – 31.12.2020;

01.06.2021 – 30.06.2021;

01.12.2021 – 31.12.2021;

01.06.2022 – 30.06.2022;

01.12.2022 – 31.12.2022.

В случае, если суммарный объем представленных заявок на досрочное погашение Токенов превышает установленный выше максимальный объем досрочного погашения Токенов, удовлетворение заявок производится на пропорциональной основе. Расчет количества досрочно погашаемых Токенов производится с учетом округления до целого числа в меньшую сторону.

Расчет и выплата дохода по досрочно погашенным Токенам осуществляется в порядке, описанном в разделе 8 настоящей декларации.

Заказчик ICO вправе повторно разместить выкупленные Токены до наступления даты их погашения или принять решение об аннулировании (изъятия из обращения) досрочно погашенных Токенов.

В период обращения Токенов Заказчик ICO вправе в любой момент осуществить досрочный выкуп Токенов до наступления даты их погашения у любого инвестора при достижении договоренности между Заказчиком ICO и таким инвестором.

### **10. Порядок и сроки погашения Токенов ICO**

Дата начала погашения Токенов, эмитированных в соответствии с настоящей декларацией – 27.07.2023.

Период погашения Токенов: 27.07.2023 - 02.08.2023.

При погашении Токенов в рамках настоящего ICO инвесторам выплачивается номинальная стоимость Токенов ICO, а также доход за последний период начисления дохода. Погашение Токенов осуществляется путем зачисления Токенов BYN.sc в виртуальные кошельки инвесторов в соответствии с условиями, указанными в настоящей декларации.

### **Раскрытие информации**

#### **11. О реестре блоков транзакций (блокчейне)**

Токены в рамках настоящего ICO созданы Организатором ICO с использованием информационной сети блокчейн, функционирующей в соответствии с постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 14.07.2017 № 280 «О функционировании информационной сети,

построенной с использованием технологии блокчейн» (далее – «ИБС»). Данная система надежна и устойчива к техническим сбоям (ошибкам), противоправным действиям и соответствует требованиям по защите информации, предусмотренным приказом Оперативно-аналитического центра при Президенте Республики Беларусь от 30.08.2013 № 62 «О некоторых вопросах технической и криптографической защиты информации» (в редакции приказа Оперативно-аналитического центра при Президенте Республики Беларусь от 11.10.2017 № 64), что подтверждено Аттестатом соответствия системы защиты информации информационной системы требованиям по защите информации от 10.09.2018 № 3.

### **12. Информация о заказчике ICO**

Место нахождения Заказчика ICO: Республика Беларусь, 220034, г. Минск, ул. Смолячкова, 4-105; тел.: +375 29 615 19 19; официальный сайт Заказчика ICO в глобальной компьютерной сети Интернет (далее – сайт Заказчика ICO): <https://www.status-leasing.by>; электронный адрес: [info@status-leasing.by](mailto:info@status-leasing.by);

Заказчик ICO зарегистрирован Минским городским исполнительным комитетом 21.03.2014 в Едином государственном регистре юридических лиц и индивидуальных предпринимателей (далее – ЕГР) за номером 192241323.

Заказчик ICO не имеет дочерних хозяйственных обществ, унитарных предприятий, учредителем которых является Заказчик ICO. Заказчик ICO не имеет филиалов и представительств.

Доля государства в уставном фонде Заказчика ICO отсутствует.

Информационным ресурсом, посредством которого Заказчик ICO раскрывает информацию, является официальный сайт Заказчика ICO: <https://www.status-leasing.by>.

На информационном ресурсе Заказчика ICO раскрываются:

настоящая декларация и сведения об эмитируемых Заказчиком ICO токенах;

годовой отчет Заказчика ICO (в составе, определенном законодательством

Республики Беларусь) – не позднее 30 апреля года, следующего за отчетным;

информация о реорганизации и ликвидации Заказчика ICO – в течение пяти рабочих с даты принятия соответствующего решения уполномоченным органом Заказчика ICO;

В период обращения токенов, эмитированных в рамках настоящей декларации, Заказчик ICO несет ответственность по возмещению их владельцам (инвесторам) убытков, причиненных недостоверной и (или) неполной информацией, раскрытие которой предусмотрено в настоящей декларации.

### **13. Финансово-хозяйственная деятельность Заказчика ICO и цели ICO**

Финансово-хозяйственная деятельность Заказчика ICO характеризуется платежеспособностью и финансовой устойчивостью. Раскрытие бухгалтерской и иной отчетности Заказчика ICO представлено на сайте Заказчика ICO.

### **14. Информация об Организаторе ICO**

Общество с ограниченной ответственностью «ДФС», местонахождения: Республика Беларусь, 220073, г. Минск, ул. Скрыганова, 6, ком. 601, УНП 192824270, адрес электронной почты: [info@finstore.by](mailto:info@finstore.by)

Организатором ICO пройден аудит информационной системы на соответствие требованиям, предъявляемым к деятельности резидентов ПВТ, законодательству и актам Наблюдательного совета ПВТ (отчет от 23.07.2019 подготовлен ООО «СОФТКЛУБ»).

Выполнение Организатором ICO требований, определенных Положением о требованиях, которым должны соответствовать отдельные заявители для регистрации их в качестве резидентов Парка высоких технологий, утвержденным

решением Наблюдательного совета Парка высоких технологий (далее – положение о требованиях), в том числе наличие локальных нормативных правовых актов, предусмотренных Положением о требованиях, соответствие этих актов требованиям Положения о требованиях и иных актов Наблюдательного совета ПВТ, законодательству Республики Беларусь, рекомендациям Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег, достаточность содержания указанных локальных нормативных правовых актов (в том числе в плане эффективности предусмотренных в них мер) для осуществления Организатором ICO деятельности в качестве резидента ПВТ, подтверждено аудиторским отчетом, подготовленным компанией ООО «Эрнст энд Янг», по вопросам выполнения требований, предусмотренных Положением о требованиях, от 31.07.2019.

#### **15. «Якорный» инвестор**

В создании и размещении токенов в рамках настоящего ICO не будет участвовать «якорный» инвестор.

#### **16. Риски, которым подвергается Заказчик ICO**

Заказчик ICO в своей деятельности подвергается следующим основным видам рисков

риск ликвидности – вероятность возникновения у Заказчика ICO потерь (убытков), неполучения запланированных доходов вследствие неспособности обеспечить исполнение своих обязательств своевременно и в полном объеме;

операционный риск – риск возникновения у Заказчика ICO потерь (убытков) и (или) дополнительных затрат в результате несоответствия установленных Заказчиком ICO порядков и процедур совершения и (или) исполнения сделок (операций) с цифровыми знаками (токенами) и иных сделок (операций) законодательству или их нарушения работниками Заказчика ICO, некомпетентности или ошибок работников Заказчика ICO, несоответствия или отказа используемых Заказчиком ICO систем, в том числе информационных, а также в результате действия внешних факторов;

риск потери деловой репутации (репутационный риск) – риск возникновения у Заказчика ICO потерь (убытков), неполучения запланированных доходов в результате сужения клиентской базы, снижения иных показателей развития вследствие формирования в обществе негативного представления о финансовой надежности Заказчика ICO, качестве оказываемых услуг или характере деятельности в целом;

правовой риск – это риск возникновения убытков, неполучения дохода в связи с нарушениями или несоответствием внутренним и внешним правовым нормам, таким как законы, подзаконные акты регуляторов, правила, регламенты, предписания, учредительные документы;

риск концентрации – риск возникновения у Заказчика ICO потерь (убытков), неполучения запланированных доходов в результате концентрации отдельных видов рисков.

С целью снижения рисков Заказчик ICO осуществляет свою деятельность в соответствии со стратегией развития, учитывающую текущую экономическую ситуацию в Республике Беларусь и предусматривающую комплекс мероприятий, направленных на минимизацию предпринимательских, экономических и технических факторов риска.

Конкурентами Заказчика ICO являются лизинговые организации, осуществляющие деятельность на территории Республики Беларусь.

#### **17. Информация об учредителях (участниках) и отдельных**

**должностных лицах Заказчика ICO**

	<b>ФИО/Наименование</b>	<b>Гражданство</b>
<b>Учредители (участники) Заказчика ICO</b>	Володько Татьяна Валерьевна, Кошевой Андрей Олегович	Республика Беларусь
<b>Руководитель Заказчика ICO</b>	Кошевой Андрей Олегович	Республика Беларусь
<b>Главный бухгалтер Заказчика ICO</b>	Агеенкова Ольга Сергеевна	Республика Беларусь
<b>Ответственное лицо Заказчика ICO</b>	Кошевой Андрей Олегович	Республика Беларусь

Заказчик ICO в период с 01.11.2017 не выступал стороной по делу в качестве ответчика в экономических судебных (арбитражных) процессах.

Заказчик ICO не привлекался к административной ответственности за административные правонарушения.

**18. Ограничения передачи Токенов от их первых владельцев иным лицам**

Первые владельцы Токенов, размещенных в соответствии с настоящей декларацией White Paper, вправе свободно передавать их иным лицам в рамках Площадки.

Токены, размещенные в рамках настоящего ICO не могут быть переданы лицам, которые являются гражданами (подданными) государства, территории, имеют постоянное место жительства в соответствии с видом на жительство (или аналогичным документом) либо место нахождения (учрежден, зарегистрирован) на территории государства, иной территории, которое (которая) включено (включена) в перечень запрещенных юрисдикций.

**19. Обеспечение исполнения обязательств по Токенам**

Заказчик ICO не будет применять такие меры обеспечения исполнения обязательств по токенам в рамках настоящего ICO, как залог, поручительство, банковская гарантия, страхование и т. д.

**20. О фактах нарушения обязательств по цифровым знакам (токенам)**

Заказчик ICO, юридические лица, собственником имущества, учредителями (участниками), руководителем которых являются (являлись) учредители (участники), руководитель Заказчик ICO не нарушали свои обязательства по каким-либо цифровым знакам (токенам).

**21. О способах получения владельцами Токенов информации о ходе осуществления деятельности Заказчика ICO**

Информация о ходе осуществления деятельности Заказчика ICO будет публиковаться на официальном сайте и/или лэндинговой странице Заказчика ICO в сети интернет.

**22. Об изменении законодательства**

В случае внесения изменений в Правила или иные акты законодательства, регулирующие операции с цифровыми знаками (токенами), Заказчик ICO в одностороннем порядке вносит изменения в настоящую декларацию, приводит ее в соответствие с измененными Правилами или актами законодательства.

Заказчик ICO и Организатор ICO уведомляют инвесторов и владельцев Токенов о внесенных изменениях в настоящую декларацию путем размещения изменений на своих информационных ресурсах.

***23.0 включении в договор, предусматривающий оказание услуг по размещению Токенов, всех существенных и обязательных условий***

Заказчик ICO и Организатор ICO включили в договор, предусматривающий оказание услуг по размещению Токенов, заключенный между сторонами, все существенные и обязательные условия, предусмотренные Правилами оказания услуг, связанных с созданием и размещением цифровых знаков (Токенов), и осуществления операций по созданию и размещению собственных цифровых знаков (Токенов), утвержденных решением Наблюдательного совета ПВТ.

Положения об эскроу не предусмотрены договором, заключенным между Заказчиком ICO и Организатором ICO.